



Om Faluplast

Faluplast konstruerar, tillverkar och säljer VVS-produkter i plast för yrkesfolk. Våra produkter ska vara mer genomtänkta och ge en bättre funktion än andra fabrikat på marknaden. Vår viktigaste marknad är Norden med tyngdpunkt på Sverige. Faluplast är en väletablerad leverantör i VVS-branschen. Omsättningen växer och uppgår till cirka 160 Mkr.

Huvudkontor och den största delen av tillverkningen finns i Falun.

Faluplast söker säljare till Stockholmsregionen

Vår säljare som sedan många år bearbetat Stockholmsregionen kommer att gå vidare till andra arbetsuppgifter och därför söker vi nu hans efterträdare. Vi söker Dig som gillar att vara en viktig spelare i ett framgångsrikt lag.

Uppdraget

Som säljare på Faluplast är Du på resande fot i din region. Räkna med minst fyra resdagar per vecka. Du bearbetar VVS-grossister, installatörer, byggherrar och konsulter. Det är också viktigt att Du inhämtar synpunkter och idéer från marknaden som våra duktiga produktutvecklare kan använda i sitt arbete.

Som stöd till Dig har vi en väl fungerande försäljningsorganisation och ett etablerat varumärke.

Framgångsfaktorer

För att lyckas med jobbet tror vi att Du:

- Har dokumenterad erfarenhet av försäljning, helst från VVS-branschen
- Har ett tekniskt intresse och en förmåga att förstå slutkundens behov
- Är van vid att arbeta självständigt
- Behärskar Officepaketet och har erfarenhet av CRM-system
- Är van vid att hantera sociala medier
- Har en relevant utbildning inom ekonomi och/eller teknik
- Är duktig att uttrycka Dig i tal och skrift

Eftersom Du reser mycket krävs körkort. Du utgår från hemmet, där också erforderligt kontorsarbete görs.

Ansökan

Läs mer om Faluplast på www.faluplast.com. För mer information kontakta Hans Nyström på Berghaupt Konsult, 070-530 99 01.

Skicka Din ansökan till saljarestockholm@faluplast.com senast den 9 oktober.